

## ارزیابی تکنیک های تصمیم گیری چند معیاره (MCDM) به منظور رتبه بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی (مورد مطالعه: شرکت لبني کاله)

پژوهش های کاربردی در مدیریت و حسابداری (سال ششم)  
شماره ۲۸ / زمستان ۱۴۰۰ / ص ۲۳-۱

میثم احمدیان چاشمی<sup>۱</sup>، عزت الله اصغری زاده<sup>۲</sup>

<sup>۱</sup> دانشجو دکتری مدیریت صنعتی، پردیس بین المللی کیش دانشگاه تهران.

<sup>۲</sup> عضو هیئت علمی گروه مدیریت صنعتی، دانشگاه تهران.

نام نویسنده مسئول:

میثم احمدیان چاشمی

تاریخ دریافت: ۱۴۰۰/۱۰/۰۴

تاریخ پذیرش: ۱۴۰۰/۱۲/۰۸

چکیده

شتات روز افزون جهانی شدن اقتصاد و تحولات شگرف در عرصه تولیدات صنعتی، فرصت‌ها و چالش‌های بزرگی را برای صنایع به وجود آورده است، از این رو اجرای الگوی مدیریت و تولید در کلاس جهانی الزاماً است. تحقیق حاضر تحت ارزیابی تکنیک‌های تصمیم گیری چند معیاره به منظور رتبه بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی (مورد مطالعه: لبني کاله) با هدف شناسایی و اولویت‌بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی انجام شده است. در این پژوهش برای تجزیه و تحلیل داده‌های حاصل از پرسشنامه‌ها از روش تحلیل عاملی تأییدی و معادلات ساختاری حداقل مربعات جزئی استفاده شده است. سپس با استفاده از تکنیک‌های چند شاخصه فازی از قبیل؛ فرآیند تحلیل شبکه فازی، این عوامل وزنده‌ی و با استفاده از تکنیک‌های آراس فازی و ویکور فازی، رتبه بندی عوامل کلیدی پیاده سازی تولید در کلاس جهانی صورت گرفته است. در پایان به کمک نتایج تکنیک‌های فوق و با استفاده از استراتژی اولویت‌بندی کپلنک، به اولویت‌بندی عوامل کلیدی پیاده‌سازی تولید در کلاس جهانی پرداخته شد. نتایج تحقیق حاکی از آن است که ۱۱ عامل "تعهد مدیریت، مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر، رضایت مشتری، انعطاف‌پذیری عملیات، نوآوری، تکنولوژی، کنترل تأسیسات، مدیریت تأمین‌کننده، رهبری هزینه/ قیمت، مدیریت منابع انسانی و رقابت‌های جهانی به عنوان عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی شناسایی شده‌اند. همچنین نتایج تحقیق نشان داد که عامل تکنولوژی نسبت به عوامل دیگر از اولویت برتری برخوردار است.

**وازگان کلیدی:** تولید در کلاس جهانی، عوامل کلیدی موفقیت، تحلیل شبکه فازی، ویکور فازی، آراس فازی، شرکت لبني کاله.

## مقدمه

امروزه با توجه به اهمیت و نقش صنعت در فرایند توسعه اقتصادی و جهانی شدن اقتصاد، لازم است که صنایع مختلف تمهیداتی را اتخاذ کنند تا با شرایط موجود جهانی خود را همگام سازند (فارسیجانی و فلاح حسینی، ۱۳۹۰). جهانی شدن یک مفهوم تک بعدی نیست بلکه دارای ابعاد مختلفی است که یکی از ابعاد آن تولید است (خانی ۲۰۱۴). بعد تولید جهانی یا تولید در کلاس جهانی به عنوان مفهومی جهانی و پیشرفته در جوامع علمی و تحقیقاتی مطرح شده است و تولید کنندگان در سراسر جهان در حال پیمودن مسیر دستیابی و رشد در این سطح از تولید هستند و ورود به بازارهای جهانی یکی از مسائل مهم سازمانها و تولید کنندگان است (عارف نژاد و همکاران، ۱۳۹۱).

اصطلاح کلاس جهانی در سال ۱۹۸۶ از سوی شونبرگر مطرح شد و شامل استفاده از تکنیکها و فناوری‌های طراحی شده برای فعال کردن و بهبود بخشیدن به فعالیت‌های یک سازمان به منظور مطابقت با بهترین رقبای خود می‌شود (فارسیجانی و کنودرز، ۱۹۹۶). در واقع تولید در کلاس جهانی یک مفهوم کلیدی در اقتصاد مدرن است و دیدگاه‌های مختلفی در مورد فلسفه و مفاهیم از ویژگی‌های تولید در کلاس جهانی ارائه شده است (جیانگ و همکاران، ۲۰۱۴). یک سازمان کلاس جهانی، سازمانی است که در صنعت خود بهترین باشد و یا توانایی رقابت با رقبای خویش در سراسر جهان را داشته باشد (کشاورز دستک و فارسیجانی، ۱۳۸۹). سازمان‌هایی که در بازارهای جهانی فعالیت می‌کنند، تمایل دارند که عملکردشان در سطح جهانی قرار گیرد و تولید در کلاس جهانی اغلب با توانایی پاسخگویی سریع، مؤثر و کارا به تغییرات ایجاد شده تعریف می‌گردد (صلاح الدین و عید، ۲۰۰۷). شرکت‌های با قابلیت تولید در کلاس جهانی، دارای مجموعه‌ای از گزینه‌های استراتژیک هستند که می‌توانند به طور مؤثر به محیط‌های پویا و بی ثبات پاسخ دهند (سانگوان دو ایگلوار، ۲۰۰۸).

در کشور ما علی‌رغم تحولات بسیاری که در حیطه صنعت و تولید وجود داشته است، متأسفانه سازمان‌های تولیدی پیشرفت چندانی در زمینه دستیابی به سطح تولید در کلاس جهانی نداشته‌اند. لذا تحقیقاتی از این قبیل می‌تواند در این عرصه مثمر ثمر باشد. گرچه بسیاری از نویسندها بر حوزه تولید در کلاس جهانی تمرکز کرده‌اند، ولی تعداد خیلی کمی از مطالعات، مدارک تجربی برای روشن شدن عوامل حیاتی برای پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در حال توسعه جمع آوری کرده‌اند (کشاورز دستک و فارسیجانی، ۱۳۸۹).

لذا تحقیقی در این حوزه در راستای موفقیت سازمان‌های جهانی شدن، لازم و ضروری به نظر می‌رسد. بنابراین مسئله تحقیق این است که عوامل کلیدی موفقیت لازم برای پیاده سازی تولید در کلاس جهانی را برای سازمان‌هایی که قصد دستیابی به تولید در کلاس جهانی را دارند شناسایی کند. بنابراین هدف این تحقیق، شناسایی و اولویت‌بندی عوامل کلیدی موفقیت پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت‌لبنی کاله است.

## مبانی نظری پژوهش

### تولید در کلاس جهانی

تولید در کلاس جهانی سطحی از عملکرد سازمانی است که توان رقابت در عرصه جهانی را ممکن می‌سازد و می‌تواند پاسخ مناسبی به نیاز امروزی دنیای کسب و کار دهد (فارسیجانی، ۱۳۹۷). زمانی سازمان به وضعیت تولید در کلاس جهانی می‌رسد که توانسته باشد به طور موفقیت‌آمیزی قابلیت‌های تولیدی برای پشتیبانی از کل شرکت در دستیابی به یک مزیت رقابتی مستمر در زمینه‌هایی از قبیل هزینه، کیفیت، تحویل کالا، انعطاف پذیری و نوآوری ایجاد کند (فلد، ۱۹۹۸). تولید کنندگان کلاس جهانی عملیات تولیدی خود را باید طوری دنبال کنند که به صورت بیرونی مورد حمایت قرار گیرند. رقابت در کلاس جهانی، بدین معنا است که سازمانها در بازار جهانی در هر رقابتی موفق باشند. یعنی اینکه از نظر کیفیت، زمان انتظار، انعطاف پذیری، هزینه و قیمت، خدمت به مشتری و نوآوری از هر رقیبی بهتر باشد یا با او برابری کند (شینگو، ۱۹۸۹).

## عوامل کلیدی رقابتی برای رسیدن به سطح تولید در کلاس جهانی

با توجه به تحقیقات گذشته، عوامل کلیدی موافقیت برای رسیدن به سطح تولید در کلاس جهانی به شرح ذیل است:

### ۱. تعهد مدیریت

تعهد مدیریتی، به طور کلی توجه به تعهد سازمان در برابر کارکنان است و تعهدی است که توسط مدیران نسبت به کارکنان که شالوده سازمان هستند صورت می‌گیرد. همچنین این تعهد را می‌توان تلاشی در جهت حمایت از افزایش عملکرد دانست (کوکریل ۱۹۹۵). به عبارتی تعهد مدیریت برای اجرای سیستم تولید در کلاس جهانی می‌تواند اعمال ذیل را از سوی مدیریت ارشد سازمان به همراه داشته باشد (مدنی ۱۳۸۴)، تمام تنشهای استقرار سیستم را حل و فصل نماید. در سخنرانی های خود در مورد سیستم جو مثبت ایجاد نماید. مدیران زیر مجموعه را نسبت به استقرار سیستم تشویق و ترغیب نموده و آن‌ها را در مورد پیشبرد اهداف سیستم حساس نماید. در مورد اجرای سیستم پیگیری نموده و جدیت به خروج دهد. در جلسه آموزش سیستم، در کنار تمام کاربران و مدیران حضور داشته باشد و بر روند آموزش نظارت کند.

### ۲. مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر

مدیریت کیفیت فراگیر، بهبودی در روش‌های سنتی انجام کار، تجارت و فنی اثبات شده برای تضمین بقا در جهان رقابتی کنونی به شمار می‌رود (کیت، ۱۳۷۳). ماهیت مدیریت کیفیت جامع، بهینه سازی سیستم است. به عبارتی محصول نامرتبه با نیازها و خواسته‌های مشتری، از بازار بهره مند نمی‌شود و هیچ سودی به بار نمی‌آورد. نقش کنترل کیفیت در سازمانهای کلاس جهانی، تنها یک نقش آدیت (ممیزی) است. به عبارتی، اصول کیفیت جامع باید به همه فعالیت‌ها نفوذ کند و نباید دوباره کاری یا فرآیند تصحیح، کار خطا را مشروع سازد، بلکه با استفاده از این روش در همان دفعه اول را به عنوان یک اصل از افراد انتظار داشت. (فارسیجانی، ۱۳۸۳).

### ۳. رضایت مشتری

رضایت مشتری از جمله اقدامات داخلی سازمانها محسوب می‌شود که نمود جهت گیری آن‌ها به سمت اراضی خواسته‌های مشتری است و جهت ارتقای کیفیت محصولات و خدمات را نشان می‌دهد (فلتو ۱۱۲۰). ریچارد الیور اعتقاد دارد که رضایتمندی مشتری یا عدم رضایت او از تفاوت بین انتظارات مشتری کیفیتی که او دریافت کرده است حاصل می‌شود. (فارسیجانی و همکاران، ۱۳۹۲):

### ۴. انعطاف‌پذیری عملیات

انعطاف‌پذیری به کاربرد قابلیت‌های مدیریتی در جهت تغییر ساختار سازمان نسبت به فشارهای داخلی و خارجی اطلاق و شامل فرایندهای تصمیم‌گیری و ارتباطات است. انعطاف‌پذیری در رسیدن به کلاس جهانی، به قابلیت کارآفرینی و تشکیل تیم‌های مدیریتی سازمان اشاره دارد، به نحوی که سازمانها را به فرایند تصمیم‌گیری و ارتباط درون ساختار سازمانی و همچنین چگونگی تحقق سریع اهداف رهنمون سازد (فلتو ۱۱۲۰).

### ۵. نوآوری

نوآوری به کارگیری توانایی‌های ذهنی برای ایجاد یک فکر یا مفهوم جدید است. نوآوری، فرایند کسب اندیشه‌ای خلاق و تبدیل آن به محصول و خدمت و یا یک روش عملیاتی مفید است (دراکر ۱۳۸۱). فعالیت در محیط جهانی نیازمند نوآوری است، زیرا محیط جهانی ایستادنی نیست، بلکه پر از تغییرات و چالش‌ها است. (تابر و یوک، ۲۰۰۲)

### ۶. تکنولوژی

تکنولوژی اطلاعات، نه تنها سازمان‌های کلاس جهانی را در جمع آوری اطلاعات یاری خواهد نمود، بلکه موتورهای جستجوی پیشرفته و نگهداری اطلاعات را امکان پذیر ساخته و بر فزونی و سریز اطلاعات و در نتیجه بر ناتوانی در تجزیه و تحلیل آن‌ها غلبه خواهد نمود. به عبارتی تکنولوژی، سازمان‌ها را قادر خواهد ساخت تا ارزان‌تر، سریعتر، منعطف‌تر و رقابتی‌تر عمل کنند و این امر، پیش نیاز رسیدن سازمان به سطح تولید در کلاس جهانی و جهانی شدن است (شریف، ۱۳۶۷).

## ۷. کنترل تأسیسات

در سازمان های کلاس جهانی الگوریتم، روش و دستورالعمل های مشخصی جهت تعريف و یا ایجاد فعالیت های نگهداری و تعمیرات تجهیزات وجود دارد. بر اساس این روش، جهت تجهیزات، برنامه های مناسبی استخراج می گردد. لازم به ذکر است هر یک از این برنامه ها می تواند دارای بخش ها و تکیک های خاص خود باشد. نگهداری و تعمیرات در کلاس جهانی، دارای خط مشی و استراتژی های برگرفته از استراتژی های کلان سازمان خود و بر مبنای افق دید و چشم انداز ۳ تا ۵ ساله بوده و باید سایر کارکنان از این خطی مشی ها آگاه باشند. همچنین در این راستا سازمان همیشه خود را بر اساس شاخص استاندارد ارزیابی می نماید و به دنبال مقایسه خود با بهترین های حوزه خود است.

## ۸. مدیریت تأمین کننده

نقش تأمین کنندگان در سازمان های کلاس جهانی، از تدارک قطعات به ارائه دهنده اطلاعات و دانش طراحی تغییر یافته است. این نقش جدید مستلزم مشارکت تأمین کننده در مراحل اولیه فرآیند طراحی به شکل کار تیمی است. این به معنای گسترش مزد سازمان برای در برگرفتن تأمین کنندگان و مشتریان است. تلفیق تأمین کننده در ساختار سازمانی، برای مشتریان سازمان ارزش می آفریند. برای نیروی جهانی بودن، دیگر تأمین کننده تنها نقش کاهش دهنده هزینه ها را نخواهد داشت زیرا رقابت بر سر قیمت متوقف شده است، بلکه نقش تأمین کننده، ارزش افزایی خواهد بود.

## ۹. رهبری هزینه / قیمت

رهبری قیمت در بازار آشناترین استراتژی است. هدف این استراتژی رسیدن به موقعیت ارزانترین تولیدکننده محصول یا خدمات در بازار است. اتخاذ چنین استراتژی هنگامی که بنگاه به مواد اولیه یا تکنولوژی تولید پیش رو دسترسی مناسب یا بازده صعودی به مقیاس دارد، بسیار مثمر است. بنگاهی که با این استراتژی در صنعت فعالیت می نماید تمامی بازار را تحت پوشش خود قرار می دهد و حتی در صنایع مرتبط نیز وارد می شود. این بنگاه نه تنها از تمامی ظرفیت های موجود برای تولید ارزانترین محصول استفاده می کند، بلکه دائمآ در حال بهبود عملکرد و افزایش بازدهی خود است و روش های نوینی را برای تولید و ارائه ارزانتر محصول ابداع می کند. (یولیشن ۲۰۰۰).

## ۱۰. مدیریت منابع انسانی

مدیریت منابع انسانی عبارت است از مدیریت و اداره راهبردی و پایدار با ارزشترین دارایی های سازمان؛ یعنی کارکنانی که در سازمان به فعالیت می پردازند و به سازمان در رسیدن به هدف هایش کمک می کنند. هدف مدیریت منابع انسانی، تضمین موفقیت سازمان با یاری کارکنان آن است (آرمسترانگ، ۱۹۹۳). دهه های اخیر، گسترش و اجرای مدیریت منابع انسانی، سازمان ها را در دستیابی به کلاس جهانی یاری رسانده است. به طور کلی باید بیان نمود که دستیابی به کلاس جهانی اقتضای خاصی را دارد که از مهمترین آنها توجه ویژه به نیروی انسانی در سازمان است. نیروی انسانی مهمترین و حساسترین منبع سازمان است که می تواند هم عامل موفقیت سازمان و هم موجب شکست سازمانشود (کرودرز و فارسیجانی، ۱۹۹۶).

## ۱۱. رقابت های جهانی

امروزه به دلیل اشیاع بازارهای داخلی، نگاه سازمان ها به بازارهای بین المللی است و دولت ها نیز برای ثبت نمودن تراز تجاری خود، فعالیت های صادراتی شرکت های داخلی را تشویق می کنند. از طرف دیگر، فلسفه مزیت نسبی نیز دریافت محصولات دیگران و صدور کالاها و خدمات داخلی به سایر کشورها را مورد تأکید قرار می دهد. این عوامل به طور قابل ملاحظه ای منجر به افزایش صادرات کشورهای جهان و رقابت جهانی شده است (ایروانی، ۱۳۸۳).

## روش تحقیق

پژوهش حاضر از نظر هدف کاربردی و از نظر روش، جزء تحقیقات توصیفی است. جامعه آماری شامل کلیه مدیران و کارشناسان (در بخش‌های مختلف تولید، لجستیک، صادرات، بازار و ...) شرکت لبنی کاله است که تعداد ۷۰ نفر می باشند. با توجه به تعداد افراد جامعه حجم نمونه ۵۹ تایی برای پاسخ به تحلیل عاملی در این تحقیق انتخاب شده است که روش نمونه

گیری تصادفی ساده بوده است. همچنین برای پاسخ دهی به پرسشنامه های تکنیک های تصمیم گیری چند معیاره، فقط مدیران کلیدی شرکت انتخاب شدند که تعداد آنها ۴ نفر است. انتخاب این مدیران با صلاحیت مدیریت ارشد شرکت بوده است و ایشان نیز ویژگی هایی از جمله سابقه و تجربه مفید بالای ۲۰ سال در صنعت و دارا بودن حداقل مدرک کارشناسی ارشد را در این موضوع در نظر گرفته است.

در این تحقیق، ابتدا با استفاده از ادبیات و نتایج تحقیقات گذشته، متغیرهای کلیدی موقوفیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی شناسایی و سپس با توجه به همپوشانی متغیرها، عوامل کلیدی موقوفیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی شناسایی شده است. به منظور تأیید این عوامل (استفاده از تکنیک تحلیل عاملی تاییدی)، یک پرسشنامه با طیف پنج گانه لیکرتی تهیه شده است. سپس پرسشنامه عوامل تأیید شده با توجه به رویکرد مقایسات زوجی در تکنیک فرآیند تحلیل شبکه فازی آماده شده است. محقق در انتهای نیز با توجه به تکنیک آراس و ویکور که جزو تکنیک های رتبه بندی تصمیم گیری چند معیاره هستند، پرسشنامه آن ها را طراحی نموده و در بین افراد نمونه و خبره توزیع کرده و در نهایت با روش کپ لند به رتبه بندی نهایی دست یافت.

به منظور روایی پرسشنامه تحقیق، از روایی محتوایی و روایی همگرایی که جزوی از روایی سازه است، استفاده شده است. پایایی پرسشنامه تحقیق، از روش آزمون آلفای کرونباخ و روش پایایی ترکیبی سنجیده شده است. پرسشنامه های مربوط به تکنیک های تصمیم گیری نیز به شکل کاملاً استاندارد و به ترتیب مبتنی بر الگوهای تحلیل شبکه فازی، آراس فازی و ویکور فازی طراحی شده است، که می توان قضاوت کرد پایایی بالایی دارند. مقادیر آلفای کرونباخ و پایایی ترکیبی مؤلفه های پرسشنامه پژوهش، در جدول (۱) ارائه شده است.

**جدول ۱. مقادیر آلفای کرونباخ و پایایی ترکیبی شاخص های پژوهش**

شاخصها	آلفای کرونباخ	پایایی ترکیبی	نتیجه
تعهد مدیریت	۸۶۲,۰	۸۹۵,۰	برقراری پایایی
مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر	۸۴۶,۰	۸۸۴,۰	برقراری پایایی
رضایت مشتری	۷۳۸,۰	۸۳۶,۰	برقراری پایایی
انعطاف پذیری عملیات	۷۷۲,۰	۷۷۲,۰	برقراری پایایی
نوآوری	۷۶۳,۰	۷۷۶,۰	برقراری پایایی
تکنولوژی	۷۹۶,۰	۷۸۳,۰	برقراری پایایی
کنترل تأسیسات	۷۵۲,۰	۸۵۵,۰	برقراری پایایی
مدیریت تأمین کننده	۹۰۱,۰	۸۱۰,۰	برقراری پایایی
رهبری هزینه/ قیمت	۷۸۲,۰	۸۴۵,۰	برقراری پایایی
مدیریت منابع انسانی	۸۸۴,۰	۸۴۷,۰	برقراری پایایی
رقابت های جهانی	۸۰۶,۰	۷۴۸,۰	برقراری پایایی

با توجه به اینکه مقادیر به دست آمده آلفای کرونباخ و پایایی ترکیبی هریک از شاخص های تحقیق (جدول ۱)، بالاتر از مقدار ۰/۷ است، بنابراین همه شاخص های پژوهش از پایایی مناسبی برخوردار هستند و نتیجه می گیریم که پایایی پرسشنامه مورد تأیید است.

## سؤالهای پژوهش

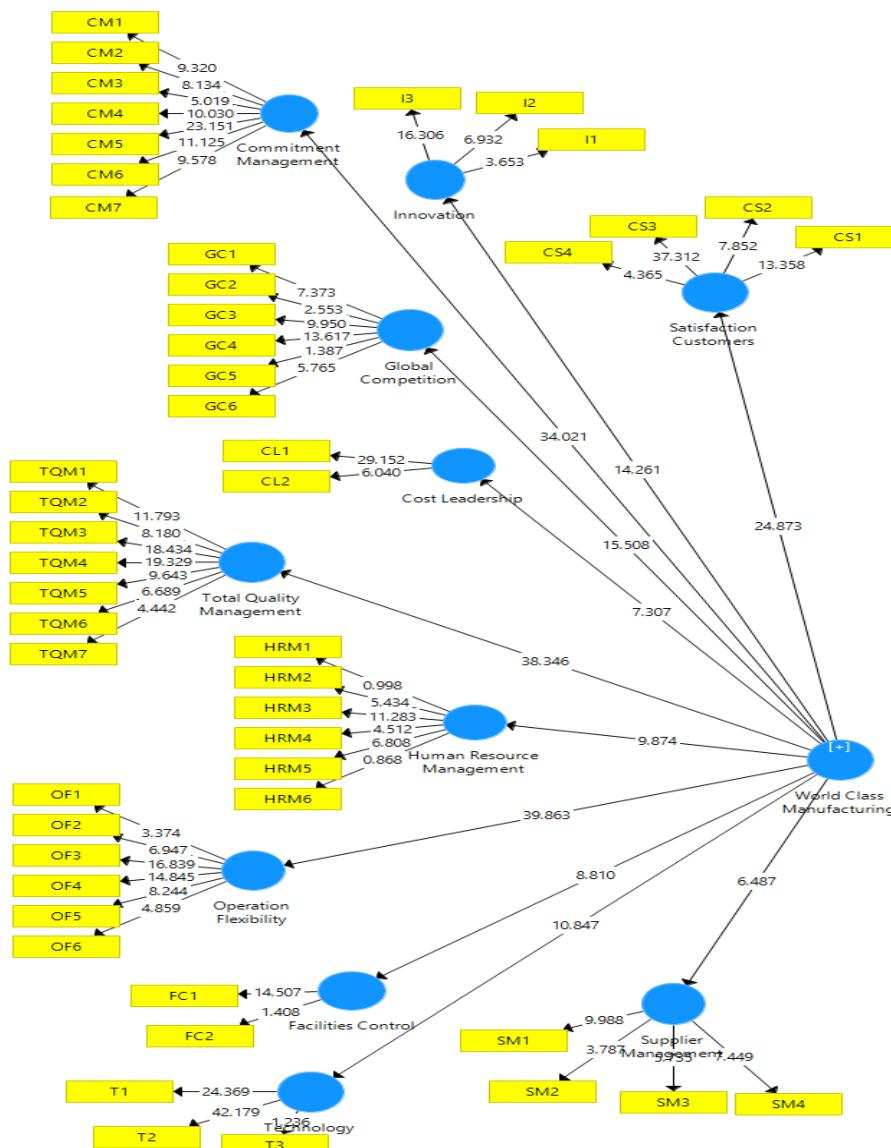
۱. عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله کدام اند؟
۲. اولویت بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله چگونه است؟

## یافته‌ها

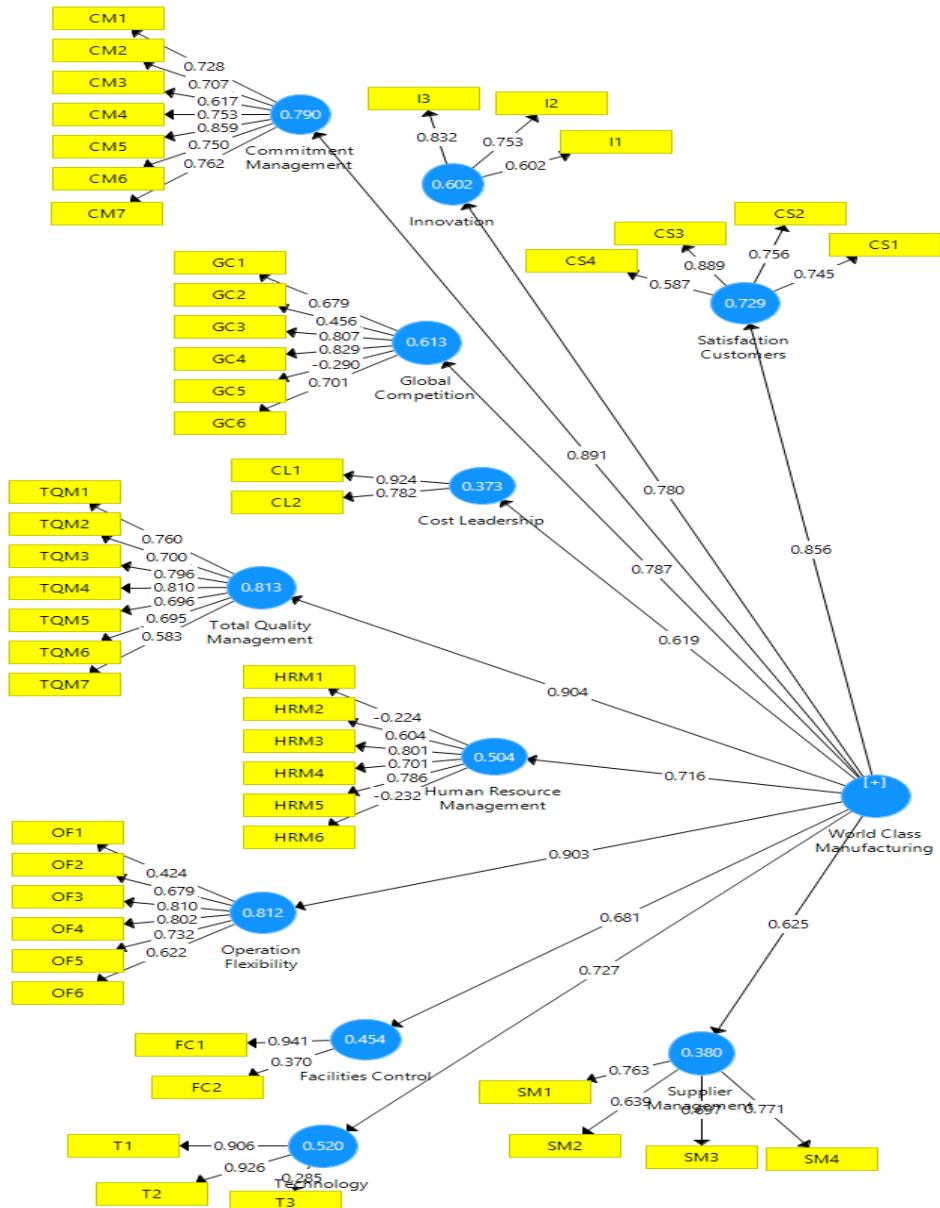
نتایج نشان داد حدود ۳۷ درصد از مدیران و کارشناسان شرکت لبni کاله را مرد تشکیل می‌دهد. بیشترین فراوانی برای سن مدیران و کارشناسان شرکت لبni کاله در گروه سنی ۱۳ تا ۴۰ سال قرار دارد که بیانگر آن است که بیشتر مدیران و کارشناسان این شرکت دوره جوانی خود را طی کرده و کمتر دچار احساسات در کارشان می‌شوند. از نظر سطح تحصیلات، حدود ۵۹ درصد از مدیران و کارشناسان شرکت لبni کاله دارای تحصیلات تکمیلی (فوق لیسانس و دکتری) می‌باشند.

سوال اول: عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله کدامند؟

نتایج نشان داد سطح معناداری آزمون کولموگروف- اسمیرنوف برای تمامی متغیرهای پژوهش بزرگتر از مقدار ۰/۵۰ است و تمامی متغیرهای مورد بررسی در پژوهش حاضر دارای توزیع نرمال هستند.



شکل ۱: مقدار آماره  $t$  مدل ساختاری پژوهش



شکل ۲: ضریب تعیین تغییر شده مدل ساختاری پژوهش (مقدار بارهای عاملی)

نتایج به دست آمده از آزمون نشان می دهد (شکل های ۱ و ۲) که تمامی متغیرهای (شاخص) در نظر گرفته شده در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی مورد تأیید قرار گرفته است. جدول ضرایب بارهای عاملی، ضریب تعیین تغییر شده، عدد معناداری و نتایج مربوط به هر متغیر (شاخص) مطرح شده در تحقیق را نشان می دهد.

جدول ۲: نتایج حاصل از ارزیابی متغیرهای تحقیق

نتیجه	معناداری	ضریب تعیین تغییر شده	ضرایب بارهای عاملی	عوامل کلیدی موفقیت بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی
تایید	۰.۲۱,۳۴	۰.۷۹۰,۰	۰.۸۹۱,۰	تعهد مدیریت
تایید	۳۴۶,۳۸	۰.۸۱۳,۰	۰.۹۰۴,۰	مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر
تایید	۸۷۳,۲۴	۰.۷۲۹,۰	۰.۸۵۶,۰	رضایت مشتری

تایید	۸۶۳,۳۹	۸۱۲,۰	۹۰۳,۰	انعطاف پذیری عملیات
تایید	۲۶۱,۱۴	۶۰۲,۰	۷۸۰,۰	نوآوری
تایید	۸۴۷,۱۰	۵۲۰,۰	۷۲۷,۰	تکنولوژی
تایید	۸۱۰,۸	۴۵۴,۰	۶۸۱,۰	کنترل تأسیسات
تایید	۴۸۷,۶	۳۸۰,۰	۳۸۰,۰	مدیریت تأمین کننده
تایید	۳۰۷,۷	۳۷۳,۰	۶۱۹,۰	رهبری هزینه/ قیمت
تایید	۸۷۴,۹	۵۰۴,۰	۷۱۶,۰	مدیریت منابع انسانی
تایید	۵۰۸,۱۵	۶۱۳,۰	۷۸۷,۰	رقابت‌های جهانی

تجزیه و تحلیل آماری در راستای تأثیر تعهد مدیریت بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر بین دو متغیر برابر ۰۲۱,۳۴ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است. همچنین ضریب تعیین تعديل شده برابر ۷۹۰,۰ به دست آمده است و نشان می دهد که تعهد مدیریت توانسته است ۹۷ درصد از تغییرات تولید در کلاس جهانی را تبیین و توجیه نماید.

تأثیر مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تاکید بر بهبود مستمر بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر بین دو متغیر برابر ۳۴۶,۳۸ است و چون این مقدار بزرگتر از ۱.۹۶ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است. تأثیر رضایت مشتری بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۸۷۳,۲۴ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است. همچنین ضریب تعیین تعديل شده برابر ۷۲۹,۰ به دست آمده است.

تأثیر انعطاف پذیری عملیات بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۸۶۳,۳۹ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است. تأثیر نوآوری بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۲۶۱,۱۴ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است.

تأثیر تکنولوژی بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۸۴۷,۱۰ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است.

تأثیر کنترل تأسیسات بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۸۱۰,۸ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. تأثیر مدیریت تأمین کننده بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبni کاله، نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۴۸۷,۶ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است.

تأثیر رهبری هزینه/ قیمت بر پیاده سازی تولید در کلاس جهانی نشان می دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۳۰۷,۷ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می گیرد. از طرفی چون عدد معنی داری به دست آمده مثبت می باشد، این اثر، مستقیم است.

تأثیر مدیریت منابع انسانی بر پیاده‌سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبندی کاله، نشان می‌دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۸۷۴,۹ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می‌باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می‌گیرد.

تجزیه و تحلیل آماری در راستای تأثیر رقابت‌های جهانی بر پیاده‌سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبندی کاله، نشان می‌دهد که عدد معنی داری مسیر ما بین دو متغیر برابر ۵۰۸,۱۵ است و چون این مقدار بزرگتر از ۹۶,۱ می‌باشد، از اینرو این تأثیر مورد تأیید قرار می‌گیرد.

سوال دوم: رتبه بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده‌سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبندی کاله چگونه است؟ به منظور دستیابی به وزن عوامل، پرسشنامه‌های مقایسات زوجی طراحی و بین خبرگان توزیع شده است.

### جدول ۳. ماتریس اوزان نهایی معیارها نسبت به وزندهی عوامل بر اساس تکنیک تحلیل شبکه فازی

رتبه	وزن قطعی نهایی مولفه‌ها	وزن فازی نهایی	شرح متغیرها	مؤلفه
۲	0.102	(0.065,0.099,0.15)	تعهد مدیریت	۱
۸	0.086	(0.057,0.084,0.124)	مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر	۲
۴	0.098	(0.063,0.096,0.146)	رضایت مشتری	۳
۹	0.085	(0.057,0.082,0.125)	انعطاف پذیری عملیات	۴
۶	0.095	(0.06,0.092,0.143)	نوآوری	۵
۱	0.114	(0.076,0.111,0.164)	تکنولوژی	۶
۳	0.099	(0.062,0.096,0.149)	کنترل تأسیسات	۷
۱۱	0.075	(0.047,0.072,0.112)	مدیریت تأمین کننده	۸
۱۰	0.083	(0.054,0.081,0.123)	رهبری هزینه/ قیمت	۹
۷	0.094	(0.063,0.092,0.14)	مدیریت منابع انسانی	۱۰
۵	0.097	(0.066,0.096,0.144)	رقابت‌های جهانی	۱۱

### تکنیک ویکور فازی

#### جدول ۴ امتیازات فازی ارزیابی گزینه‌ها (ماتریس تصمیم‌گیری) بر اساس تکنیک ویکور فازی

معیار/ گزینه	C1	C2	C3	C4
A1	(0.3,0.5,0.7)	(0.5,0.65,0.8)	(0.5,0.65,0.8)	(0.7,0.8,0.9)
A2	(0.85,0.95,1)	(0.5,0.65,0.8)	(0.7,0.8,0.9)	(0.5,0.65,0.8)
A3	(0.7,0.8,0.9)	(0.7,0.8,0.9)	(0.85,0.95,1)	(0.5,0.65,0.8)
A4	(0.3,0.5,0.7)	(0.3,0.5,0.7)	(0.5,0.65,0.8)	(0.3,0.5,0.7)
A5	(0.2,0.35,0.5)	(0.5,0.65,0.8)	(0.3,0.5,0.7)	(0.7,0.8,0.9)
A6	(0.7,0.8,0.9)	(0.5,0.65,0.8)	(0.5,0.65,0.8)	(0.7,0.8,0.9)
A7	(0.3,0.5,0.7)	(0.5,0.65,0.8)	(0.7,0.8,0.9)	(0.85,0.95,1)
A8	(0.2,0.35,0.5)	(0.7,0.8,0.9)	(0.5,0.65,0.8)	(0.5,0.65,0.8)
A9	(0.5,0.65,0.8)	(0.85,0.95,1)	(0.7,0.8,0.9)	(0.5,0.65,0.8)
A10	(0.7,0.8,0.9)	(0.5,0.65,0.8)	(0.7,0.8,0.9)	(0.5,0.65,0.8)
A11	(0.85,0.95,1)	(0.5,0.65,0.8)	(0.5,0.65,0.8)	(0.7,0.8,0.9)
وزن معیار	(0.25,0.25,0.25)	(0.25,0.25,0.25)	(0.25,0.25,0.25)	(0.25,0.25,0.25)

جدول ۵ مقادیر نرمالیزه شده ماتریس ارزیابی را نشان می دهد.

جدول ۵ جدول بی مقیاس تصمیم گیری (نرمالیزه شده)

معیار / گزینه	C1	C2	C3	C4
A1	(0.188,0.563,0.875)	(0.071,0.429,0.714)	(0.071,0.429,0.714)	(-0.071,0.214,0.429)
A2	(-0.188,0,0.188)	(0.071,0.429,0.714)	(-0.071,0.214,0.429)	(0.071,0.429,0.714)
A3	(-0.063,0.188,0.375)	(-0.071,0.214,0.429)	(-0.214,0,0.214)	(0.071,0.429,0.714)
A4	(0.188,0.563,0.875)	(0.214,0.643,1)	(0.071,0.429,0.714)	(0.214,0.643,1)
A5	(0.438,0.75,1)	(0.071,0.429,0.714)	(0.214,0.643,1)	(-0.071,0.214,0.429)
A6	(-0.063,0.188,0.375)	(0.071,0.429,0.714)	(0.071,0.429,0.714)	(-0.071,0.214,0.429)
A7	(0.188,0.563,0.875)	(0.071,0.429,0.714)	(-0.071,0.214,0.429)	(-0.214,0,0.214)
A8	(0.438,0.75,1)	(-0.071,0.214,0.429)	(0.071,0.429,0.714)	(0.071,0.429,0.714)
A9	(0.062,0.375,0.625)	(-0.214,0,0.214)	(-0.071,0.214,0.429)	(0.071,0.429,0.714)
A10	(-0.063,0.188,0.375)	(0.071,0.429,0.714)	(-0.071,0.214,0.429)	(0.071,0.429,0.714)
A11	(-0.188,0,0.188)	(0.071,0.429,0.714)	(0.071,0.429,0.714)	(-0.071,0.214,0.429)

جدول ۶: مقادیر Q و S.R

	S	Sg	R	Rg	Q	Qg
A1	(۰.۷۸۰، ۰.۴۰۰، ۰.۵۶۳)	-۰.۳۹۰	(۰.۷۱۰، ۰.۲۱۴، ۰.۰۶۳)	-۰.۱۳۷	(-۰.۷۴۰، ۰.۰۷۰، ۰.۲۲۱)	-۰.۱۸۰
A2	(۰.۰۰۰، ۰.۲۹۰، ۰.۵۱۱)	-۰.۲۵۴	(۰.۰۰۰، ۰.۱۰۰، ۰.۷۱۰)	-۰.۱۰۳	(-۰.۳۰۰، ۰.۰۳۰، ۰.۷۷۰)	-۰.۱۰۰
A3	(-۰.۳۰۰، ۰.۰۰۰، ۰.۶۶۹)	-۰.۱۹۵	(۰.۰۰۰، ۰.۱۰۰، ۰.۷۱۰)	-۰.۱۰۳	(-۰.۳۰۰، ۰.۰۳۰، ۰.۷۷۰)	-۰.۱۰۰
A4	(-۰.۷۲۰، ۰.۵۹۰، ۰.۸۹۷)	-۰.۰۵۲	(۰.۰۰۰، ۰.۱۰۰، ۰.۷۵۰)	-۰.۱۵۶	(-۰.۴۰۰، ۰.۰۴۰، ۰.۷۱۰)	-۰.۱۰۰

A10	A9	A8	A7	A6	A5
(0.002,0.315,0.558)	(-0.038,0.254,0.496)	(0.127,0.455,0.714)	(-0.007,0.301,0.558)	(0.002,0.315,0.558)	(0.193,0.59,0.786)
0.297	0.242	0.438	0.289	0.297	0.492
(0.018,0.107,0.179)	(0.018,0.107,0.179)	(0.109,0.188,0.25)	(0.047,0.141,0.219)	(0.018,0.107,0.179)	(0.109,0.188,0.25)
0.103	0.103	0.184	0.137	0.103	0.184
(-0.569,0.055,0.671)	(-0.59,0.024,0.638)	(-0.307,0.301,0.905)	(-.511,0.121,0.757)	(-0.569,0.055,0.671)	(-0.289,0.329,0.942-)
0.024	0.024	0.3	0.122	0.053	0.328

A11	(-0.029,0.26,0.511)	0.254	(0.018,0.107,0.179)	0.103	(-0.585,0.031,0.646)	0.031
-----	---------------------	-------	---------------------	-------	----------------------	-------

در ادامه گزینه ها بر اساس مقادیر  $R.S$  و  $Q$  رتبه بندی می شوند. جدول ۷ رتبه بندی گزینه ها را نشان می دهد.

جدول ۷: رتبه گزینه ها بر اساس  $S.R$  و  $Q$

	R	S	Q
A1	7	8	8
A2	1	3	3
A3	1	1	1
A4	9	11	9
A5	10	10	11
A6	1	6	6
A7	7	5	7
A8	10	9	10
A9	1	2	2
A10	1	6	5
A11	1	3	3

سپس با توجه به مقادیر  $R.S$  و  $Q$  مربوط به گزینه ها که به صورت نزولی مرتب شده اند (جدول ۷) تصمیم گیری می شود.

جدول ۸: رتبه بندی نهایی گزینه ها بر اساس تکنیک ویکور فازی

رتبه	شرح گزینه ها	گزینه ها
۱	رضایت مشتری	A3
۲	رهبری هزینه / قیمت	A9
۳	مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر	A2
۴	رقابت های جهانی	A11
۵	مدیریت منابع انسانی	A10
۶	تکنولوژی	A6
۷	کنترل تأسیسات	A7
۸	تعهد مدیریت	A1
۹	انعطاف پذیری عملیات	A4
۱۰	مدیریت تأمین کننده	A8
۱۱	نوآوری	A5

**تکنیک آراس فازی**

برای انجام ارزیابی و رتبه بندی گزینه ها در این تکنیک، از عبارات کلامی در جدول (۹) استفاده گردیده است. عبارات کلامی و اعداد فازی متناظر با آنها در جدول زیر نشان داده شده است.

**جدول ۹: طیف اعداد فازی و عبارت کلامی**

عدد مربوط به هر طیف فازی	طیف اعداد فازی	عبارة کلامی
۱	(۵,۵,۱,۱,۰)	خیلی ضعیف
۲	(۵,۵,۲,۲,۱)	ضعیف
۳	(۵,۵,۳,۳,۲)	متوسط
۴	(۵,۵,۴,۴,۳)	خوب
۵	(۵,۵,۵,۵,۴)	خیلی خوب

وزن های به دست آمده از تکنیک تحلیل شبکه فازی به شرح جدول (۱۰) است که به اعداد فازی تبدیل شده اند.

**جدول ۱۰: تبدیل وزن های به دست آمده از تکنیک تحلیل شبکه فازی به اعداد فازی**

گزینه ها	وزن گزینه ها	1	M	U
A1	0.102	0.0765	0.102	0.1275
A2	0.086	0.0645	0.086	0.1075
A3	0.098	0.0735	0.098	0.1225
A4	0.085	0.06375	0.085	0.10625
A5	0.095	0.07125	0.095	0.11875
A6	0.114	0.0855	0.114	0.1425
A7	0.099	0.07425	0.099	0.12375
A8	0.075	0.05625	0.075	0.09375
A9	0.083	0.06225	0.083	0.10375
A10	0.094	0.0705	0.094	0.1175
A11	0.097	0.07275	0.097	0.12125

**جدول ۱۱: ماتریس تصمیم فازی**

ماتریس تصمیم فازی	ماتریس فازی میانگین نظرات خبرگان			x1			x2			x3			x4		
	1	m	u	1	M	U	1	M	U	L	M	u	L	M	U
A1	2.75	3.25	3.75	3.5	4	4.5	2.5	3.5	4.5	2.5	3.5	4.5	2.5	3.5	5.5
A2	4	4.5	5	3.5	4	4.5	3.5	4.5	3.5	1.5	3	5	3	2.5	4.5
A3	2.25	2.75	3.25	2.5	3	3.5	2	3.5	4.5	2.5	3.5	5.5	3.5	3	3.5

3.5	2.5	4.5	3.5	5.5	4.5	4.5	2.5	5.5	43.5	U	0.11	0.17	0.11	0.11	0.08	0.14	
3	2	4	3	5	4	4	2	5	38	M	0.08	0.13	0.08	0.08	0.05	0.11	
2.5	1.5	3.5	2.5	4.5	3.5	3.5	1.5	4.5	32.5	1	0.06	0.10	0.06	0.06	0.03	0.08	
3.5	2.5	4.5	3.5	5.5	4.5	4.5	2.5	5.5	43.5	=	0.11	0.17	0.11	0.11	0.08	0.14	
3	2	4	3	5	4	4	2	5	38	m	0.08	0.13	0.08	0.08	0.05	0.11	
2.5	1.5	3.5	2.5	4.5	3.5	3.5	1.5	4.5	32.5	1	0.06	0.10	0.06	0.06	0.03	0.08	
2.5	3.5	5.5	4.5	3.5	5.5	4.5	3.5	5.5	43.5	U	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.17	
2	3	5	4	3	5	4	3	5	38	m	0.08	0.11	0.05	0.05	0.08	0.13	
1.5	2.5	4.5	3.5	2.5	4.5	3.5	2.5	4.5	32.5	1	0.06	0.08	0.03	0.03	0.06	0.10	
2.5	4.5	4.5	3.5	3.5	5.5	3.5	2.5	5.5	42.5	=	0.14	0.14	0.11	0.08	0.14	0.14	
2	4	4	3	3	5	3	2	5	37	m	0.11	0.11	0.08	0.05	0.11	0.11	
1.5	3.5	3.5	2.5	2.5	4.5	2.5	1.5	4.5	31.5	x1	1	0.08	0.08	0.06	0.04	0.08	0.08
3	3.25	4.75	3.75	4.5	5	4.25	2.75	5	43.25	x2	u	0.12	0.15	0.10	0.09	0.10	0.15
2.5	2.75	4.25	3.25	4	4.5	3.75	2.25	4.5	37.75	x3	m	0.09	0.12	0.07	0.07	0.07	0.11
2	2.25	3.75	2.75	3.5	4	3.25	1.75	4	32.25	1	0.06	0.09	0.05	0.05	0.05	0.09	
A4	A5	A6	A7	A8	A9	A10	A11	A0	جمع	A1	A2	A3	A4	A5	A6		

جدول ۱۲: ماتریس تصمیم‌گیری فازی نرمالیزه شده

ماتریس تصمیم نرم شده فازی	ماتریس فازی نرمال شده میانگین نظرات خبرگان	x1									x2									x3									x4								
		U	M	1	=	m	U	M	1	=	m	U	M	1	=	m	U	M	1	=	m	U	M	1	=	m	U	M	1	=	m						
1	0.06	0.10	0.06	0.06	0.03	0.08	0.08	0.11	0.17	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
2	0.08	0.11	0.05	0.05	0.03	0.08	0.08	0.11	0.17	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
3	0.08	0.11	0.05	0.05	0.03	0.08	0.08	0.11	0.17	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
4	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
5	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
6	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
7	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
8	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
9	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
10	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
11	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
12	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
14	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
15	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
16	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
17	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
18	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
19	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
20	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
21	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
22	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
23	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
24	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
25	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
26	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0.11	0.14	0.21	0.14	0.17	0.11	0.11	0.14	0.14	0.05	0.05	0.08	0.13	0.11	0.14	0.08	0.08	0.11	0.11	0.06	0.06	0.03	0.03	0.08							
27	0.11	0.14	0.08	0.08	0.05	0.11	0																														

0.11	0.17	0.14	0.14	0.08	0.17
0.08	0.13	0.11	0.11	0.05	0.13
0.06	0.10	0.08	0.08	0.03	0.10
0.11	0.17	0.14	0.14	0.08	0.17
0.08	0.13	0.11	0.11	0.05	0.13
0.06	0.10	0.08	0.08	0.03	0.10
0.14	0.11	0.17	0.14	0.11	0.17
0.11	0.08	0.13	0.11	0.08	0.13
0.08	0.06	0.10	0.08	0.06	0.10
0.11	0.11	0.17	0.11	0.08	0.17
0.08	0.08	0.14	0.08	0.05	0.14
0.06	0.06	0.11	0.06	0.04	0.11
0.12	0.14	0.16	0.13	0.09	0.17
0.09	0.11	0.12	0.10	0.06	0.13
0.06	0.08	0.09	0.08	0.04	0.10
A7	A8	A9	A10	A11	A0

#### جدول ۱۳: ماتریس تصمیم نرم‌مال شده موزون فازی

ماتریس تصمیم نرم شده فازی موزون		ماتریس نرمال شده موزون فازی میانگین نظرات خبرگان		x1		x2		x3		x4	
		A1	A2	1	2	1	2	1	2	1	2
A7	A6	A5	A4	A3	A2	A1					
۰۰۰۴۷۲	۰۰۰۷۴۱	۰۰۰۳۷۲	۰۰۰۲۹۴	۰۰۰۳۸۳	۰۰۰۵۹۶	۰۰۰۴۸۷	۰۰۰۴۸۷	۰۰۰۱۱۴۴	۰۰۰۱۱۴۴	۰۰۰۱۱۴۴	۰۰۰۱۱۴۴
۰۰۰۸۰۲	۰۰۰۱۲۸۳	۰۰۰۶۹۴	۰۰۰۵۶۲	۰۰۰۷۱۴	۰۰۰۱۰۲۵	۰۰۰۸۸۷	۰۰۰۸۸۷	۰۰۰۱۳۳۳	۰۰۰۱۳۳۳	۰۰۰۱۳۳۳	۰۰۰۱۳۳۳
۰۰۰۱۴۳۸	۰۰۰۲۰۹۸	۰۰۰۱۲۰۱	۰۰۰۰۹۸۷	۰۰۰۱۲۳۵	۰۰۰۱۶۶۶	۰۰۰۰۱۴۸۵	۰۰۰۰۱۴۸۵	۰۰۰۰۱۳۱۹	۰۰۰۰۱۳۱۹	۰۰۰۰۱۳۱۹	۰۰۰۰۱۳۱۹
۰۰۰۴۳۷	۰۰۰۷۰۴	۰۰۰۵۸۷	۰۰۰۲۲۵	۰۰۰۴۳۲	۰۰۰۰۵۳۱	۰۰۰۰۶۳۰	۰۰۰۰۶۳۰	۰۰۰۰۱۱۰۳	۰۰۰۰۱۱۰۳	۰۰۰۰۱۱۰۳	۰۰۰۰۱۱۰۳
۰۰۰۸۰۳	۰۰۰۱۲۳۲	۰۰۰۱۰۷۲	۰۰۰۰۴۵۹	۰۰۰۰۷۹۵	۰۰۰۰۹۳۰	۰۰۰۰۱۱۰۳	۰۰۰۰۱۱۰۳	۰۰۰۰۱۳۶۱	۰۰۰۰۱۳۶۱	۰۰۰۰۱۳۶۱	۰۰۰۰۱۳۶۱
۰۰۰۱۳۷۵	۰۰۰۲۰۳۶	۰۰۰۱۶۹۶	۰۰۰۰۸۴۳	۰۰۰۰۱۳۶۱	۰۰۰۱۵۳۶	۰۰۰۰۱۸۲۱	۰۰۰۰۱۸۲۱	۰۰۰۰۲۵۳	۰۰۰۰۱۱۰۳	۰۰۰۰۱۱۰۳	۰۰۰۰۱۱۰۳
۰۰۰۵۹۷	۰۰۰۰۸۸۴	۰۰۰۰۴۰۹	۰۰۰۰۲۲۰	۰۰۰۰۲۵۳	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۵۳	۰۰۰۰۰۵۳	۰۰۰۰۰۵۳	۰۰۰۰۰۵۳
۰۰۰۱۴۲	۰۰۰۱۵۰	۰۰۰۰۷۵۰	۰۰۰۰۴۴۷	۰۰۰۰۰۵۳	۰۰۰۰۹۰۵	۰۰۰۰۸۰۵	۰۰۰۰۸۰۵	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰
۰۰۰۱۷۱۳	۰۰۰۲۴۱۲	۰۰۰۱۲۷۹	۰۰۰۰۸۱۷	۰۰۰۰۹۴۲	۰۰۰۱۴۸۸	۰۰۰۱۳۷۳	۰۰۰۱۳۷۳	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰
۰۰۰۰۴۲۷	۰۰۰۰۶۸۸	۰۰۰۰۲۴۶	۰۰۰۰۳۶۶	۰۰۰۰۴۲۲	۰۰۰۰۶۶۷	۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰
۰۰۰۰۷۸۲	۰۰۰۱۲۰۰	۰۰۰۰۵۰۰	۰۰۰۰۶۷۱	۰۰۰۰۷۷۴	۰۰۰۰۱۱۲۲	۰۰۰۰۰۸۰۵	۰۰۰۰۰۸۰۵	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰
۰۰۰۱۳۳۳	۰۰۰۱۹۷۳	۰۰۰۰۹۱۳	۰۰۰۱۱۴۴	۰۰۰۱۳۱۹	۰۰۰۰۱۸۱۹	۰۰۰۱۳۷۳	۰۰۰۱۳۷۳	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰
۰۰۰۰۴۲۷	۰۰۰۰۶۸۸	۰۰۰۰۲۴۶	۰۰۰۰۳۶۶	۰۰۰۰۴۲۲	۰۰۰۰۶۶۷	۰۰۰۰۱۱۲۲	۰۰۰۰۱۱۲۲	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰
۰۰۰۰۷۸۲	۰۰۰۱۲۰۰	۰۰۰۰۵۰۰	۰۰۰۰۶۷۱	۰۰۰۰۷۷۴	۰۰۰۰۱۱۲۲	۰۰۰۰۰۸۰۵	۰۰۰۰۰۸۰۵	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰	۰۰۰۰۰۴۴۰

A8	۷۵۷۱۰	۷۹۸۰۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰	۷۸۷۱۰
A9	۷۸۷۶۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰
A10	۷۸۷۹۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰	۷۹۶۰۰
A11	۷۸۹۴۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰	۷۷۰۰۰
A0	۷۸۷۴۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰	۷۸۲۱۰

جدول ۱۴: نتایج حل تکنیک آراس فازی

	Si			DefuzzifySi	رتبه بندی بر اساس Si	Ki	رتبه بندی بر اساس Ki
	I	M	u				
S1	0.00487	0.00880	0.01485	0.00951	5	0.69181	5
S2	0.00596	0.01025	0.01666	0.01095	2	0.79716	2
S3	0.00383	0.00714	0.01235	0.00778	8	0.56580	8
S4	0.00294	0.00562	0.00987	0.00615	11	0.44727	11
S5	0.00372	0.00694	0.01201	0.00756	9	0.54983	9
S6	0.00741	0.01283	0.02098	0.01374	1	1.00000	1
S7	0.00472	0.00852	0.01438	0.00921	6	0.67006	6
S8	0.00454	0.00793	0.01306	0.00851	7	0.61953	7
S9	0.00576	0.00990	0.01610	0.01059	3	0.77053	3
S10	0.00529	0.00933	0.01547	0.01003	4	0.72972	4
S11	0.00294	0.00578	0.01033	0.00635	10	0.46216	10
S0	0.00741	0.01283	0.02098	0.01374	---	1.00000	---

جدول ۱۵: رتبه بندی نهایی گزینه ها بر اساس تکنیک آراس فازی

رتبه	شرح گزینه ها	گزینه ها
۵	تعهد مدیریت	A1
۲	مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر	A2
۸	رضایت مشتری	A3
۱۱	انعطاف پذیری عملیات	A4
۹	نوآوری	A5
۱	تکنولوژی	A6

۶	تکنرولوژی‌سازی	A7
۷	مدیریت تأمین کننده	A8
۸	رهبری هزینه/قیمت	A9
۹	مدیریت منابع انسانی	A10
۱۰	رقابت‌های جهانی	A11

اولویت بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی کلاس جهانی با استفاده از روش کپلندرتبه هریک از گزینه ها در تکنیک های مختلف تصمیم گیری چند معیاره (تحلیل شبکه فازی، ویکور فازی و آراس فازی) در این تحقیق، به شرح جدول (۱۶) است. برای تعیین اولویت بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی کلاس جهانی با استفاده از روش کپلندر، ماتریس مقایسه زوجی بین گزینه ها به صورت جدول (۱۷) ایجاد شده و پس از مجموع سطحی و ستونی آراء اکثربت، تقاض مجموع سطحی و ستونی نیز محاسبه شده است. لازم به ذکر است که روش کپلندر بر اساس تقاض مجموع سطحی و ستونی، گزینه ها را اولویت بندی می کنند.

جدول ۱۶: رتبه بندی گزینه ها با استفاده از روشهای تحلیل شبکه فازی، ویکور فازی و آراس فازی

روش آراس فازی	روش ویکور فازی	روش تحلیل شبکه فازی	گزینه ها
۵	۸	۲	A1
۲	۳	۸	A2
۸	۱	۴	A3
۱۱	۹	۹	A4
۹	۱۱	۶	A5
۱	۶	۱	A6
۶	۷	۳	A7
۷	۱۰	۱۱	A8
۳	۲	۱۰	A9
۴	۵	۷	A10
۱۰	۴	۵	A11

جدول ۱۷: اولویت بندی گزینه ها با استفاده از روش کپلندر (ماتریس مقایسه زوجی)

تقاض مجموع سطحی و ستونی	مجموع سطحی	A11	A10	A9	A8	A7	A6	A5	A4	A3	A2	A1	
۳	۷	۱	۰	۰	۱	۱	۰	۱	۱	۱	۱	۱	۰ A1
۵	۸	۱	۱	۱	۱	۱	۰	۱	۱	۰	۰	۱	A2
۴	۷	۱	۱	۱	۱	۰	۰	۱	۱	۰	۱	۰	A3
۸-	۱	۰	۰	۰	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	A4
۸-	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۱	۰	۰	۰	A5
۱۰	۱۰	۱	۱	۱	۱	۱	۰	۱	۱	۱	۱	۱	A6
۰	۵	۱	۰	۰	۱	۰	۰	۱	۱	۱	۰	۰	A7

۸-	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۱	۰	۰	۰	۰	A8
۴	۷	۱	۱	۰	۱	۱	۰	۱	۱	۰	۰	۱	A9
۰	۵	۰	۰	۰	۱	۱	۰	۱	۱	۰	۰	۱	A10
۲-	۴	۰	۱	۰	۱	۰	۰	۱	۱	۰	۰	۰	A11
													مجموع
-----	-----	۶	۵	۳	۹	۵	۰	۹	۹	۳	۳	۴	ستونی

بر اساس نتایج به دست آمده از روش کپلند، ترتیب اولویت عوامل به صورت جدول (۱۸) است.

جدول ۱۸: اولویت بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی با استفاده از روش کپلند

اولویت	عوامل	مؤلفه
۱	تکنولوژی	A6
۲	مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر	A2
۳	رضایت مشتری	A3
۳	رهبری هزینه/ قیمت	A9
۴	تعهد مدیریت	A1
۵	کنترل تأسیسات	A7
۵	مدیریت منابع انسانی	A10
۶	رقابت‌های جهانی	A11
۷	انعطاف پذیری عملیات	A4
۷	نوآوری	A5
۷	مدیریت تأمین کننده	A8

با توجه به روش کپلند، اولویت بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی به شرح زیر است:

$$A6 > A2 > A3 = A9 > A1 > A7 = A10 > A11 > A4 = A5 = A8$$

با توجه به نتایج استراتژی اولویت بندی کپلند، می‌توان نتیجه گرفت که عامل تکنولوژی نسبت به سایر عوامل از اولویت برتری برخوردار است. همچنانی با توجه به نتایج جدول (۱۸) می‌توان بیان نمود که عامل‌های انعطاف پذیری عملیات، نوآوری و مدیریت تأمین کننده اولویت‌های یکسانی دارند و نسبت به سایر عوامل از اولویت کمتری برخوردار هستند.

### نتیجه گیری

یافته‌ها نشان داد عوامل کلیدی موفقیت در پیاده‌سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبني کاله شامل ۱۱ عامل "تعهد مدیریت، مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر، رضایت مشتری، انعطاف پذیری عملیات، نوآوری، تکنولوژی، کنترل تأسیسات، مدیریت تأمین کننده، رهبری هزینه/ قیمت، مدیریت منابع انسانی و رقابت‌های جهانی" می‌باشند. توجیه اینکه چرا عامل تعهد مدیریت، جزو عامل‌های اثرگذار قرار گرفته، این است که می‌توان به این موضوع اشاره نمود که اگر مدیریت ارشد شرکت درک صحیحی از لزوم پیاده سازی تولید در کلاس جهانی نداشته باشد، مطمئناً بودجه ای بابت رسیدن به سطح تولید در کلاس جهانی تخصیص داده نمی‌شود. ضمناً علاوه بر اختصاص بودجه، حمایت و نظارت مستقیم مدیریت ارشد شرکت بر رسیدن به این سطح تولید جهانی، از جمله مؤلفه‌های اثرگذار بر موفقیت پیاده سازی تولید در کلاس جهانی محسوب می‌شود و فقدان این امر به شکست منتهی می‌شود. این عامل با تحقیقات مدوری و استپل (۲۰۰۰)، موسی

(۲۰۰۵)، چو (۲۰۰۶)، براون و همکاران (۲۰۰۷) و سید حسینی و سلوک دار (۲۰۱۱)، سانگوان و دیگالوار (۲۰۰۸) و شفیعی نیک آبادی (۲۰۱۴) مطابقت دارد.

یکی دیگر از عامل های شناسایی شده، عامل مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر است. ماهیت مدیریت کیفیت جامع، بهینه سازی سیستم است. بهینه سازی سیستم، مستلزم آن است که همه اعضاء، مصالح سیستم را مقدم به شمارند و بدانند که در چنین صورتی، مصالح آنها نیز به صورت تحسین برانگیزی برآورده می گردد. به عبارتی مدیریت کیفیت جامع با توجه زیاد به مشتری، بهبود مستمر، بهبود کیفیت همه فعالیت های سازمان، سنجش با اندازه گیری های دقیق و تفویض اختیار صحیح سازمان را در جهت رسیدن به تولید در کلاس جهانی یاری می دهد. با توجه به این مباحثت، باید بیان نمود که برای دستیابی به کلاس جهانی می باشد فرهنگ کیفیت در سراسر سازمان و سیستم کسب و کار وجود داشته باشد. این نتیجه، با نتایج حاصل از تحقیقات استونیج (۱۹۹۰)، ایوانز (۱۹۹۱)، اکلن (۲۰۰۱)، رابریج و واستون (۲۰۰۴)، دیگالواری و متري (۲۰۰۵)، چو (۲۰۰۶)، سانگوان و دیگالوار (۲۰۰۸)، فارسیجانی (۲۰۱۲) و طلایی و همکاران (۲۰۱۳)، خانی (۲۰۱۲) و شفیعی نیک آبادی (۲۰۱۴) مطابقت دارد.

عامل دیگر شناسایی شده مربوط به رضایت مشتری در رسیدن به تولید در کلاس جهانی است. در توجیه و تفسیر این عامل می توان به این موضوع اشاره نمود که تمرکز بر مشتری همیشه از الزامات اولیه کسب و کار بوده است و چنانچه سازمانی مشتریانش را راضی نکند، به نظر نمی رسد ماندگاری آن سازمان در کسب و کار رقابتی امروزه زیاد طول بکشد. لذا یکی مهمنتین موضوعات مورد توجه شرکت برای رسیدن به تولید در کلاس جهانی، توجه به نیازها و خواسته های مشتریان و ایجاد رضایتمندی آنها در استفاده از محصول تولیدی است. این عامل با تحقیقات ماسکل (۱۹۸۹)، شریدان (۱۹۹۰)، هوانگ (۱۹۹۱)، آدامز و نیلی (۲۰۰۰)، رولفر (۲۰۰۴)، میلنك و همکاران (۲۰۰۵)، سید حسینی و سلوک دار (۲۰۱۱)، هالیم و همکاران (۲۰۱۲)، فارسیجانی و آزادور (۲۰۱۴) و جیانگ و همکاران (۲۰۱۴) مطابقت دارد.

انعطاف پذیری عملیات، از جمله عامل های کلیدی موفقیت تأثیرگذار در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی است. در این باره باید بیان کرد که انعطاف پذیری در عملیات، سیاست نسبتاً جدیدی است که توسط شرکت های موفق برای توسعه و افزایش رقابت به کار گرفته می شود و زمانی یک سازمان به مرحله تولید در کلاس جهانی می رسد که توانسته باشد قابلیت ها و ظرفیت های تولیدی را برای دستیابی به یک مزیت رقابتی پیوسته و منحصر به فرد مانند مزیت انعطاف پذیری فراهم کند. این نتیجه، با نتایج حاصل از تحقیقات آدامز و نیلی (۲۰۰۰)، چون (۲۰۰۲)، رابریج و واستون (۲۰۰۴)، براون و همکاران (۲۰۰۷) و سید حسینی و سلوک دار (۲۰۱۱)، هالیم و همکاران (۲۰۱۲)، فارسیجانی و آزادور (۲۰۱۴) و جیانگ و همکاران (۲۰۱۴) مطابقت دارد.

از جمله عامل های شناسایی شده، نوآوری است که می توان توجیه و تفسیر آن را این گونه بیان کرد که فعالیت در محیط جهانی نیازمند نوآوری است، زیرا محیط جهانی ایستا نیست، بلکه پر از تغییرات و چالش ها است. بنابراین برای رسیدن به سطح تولید در کلاس جهانی، شرکت ها باید به مقوله نوآوری در محصولات و خدمات توجه زیادی داشته باشند و نوآوری در محصولات و خدمات است که می تواند ویژگی های خاص بودن محصولات و خدمات را در نظر مشتریان متفاوت جلوه دهد. این عامل با نتایج تحقیقات چون (۲۰۰۲)، چو (۲۰۰۶)، براون و همکاران (۲۰۰۷)، عید و صلاح الدین (۲۰۰۷)، دوگان (۲۰۱۳)، طلایی و همکاران (۲۰۱۳)، فارسیجانی و آزادور (۲۰۱۴) و جیانگ و همکاران (۲۰۱۴) مشابه است.

مطمئناً یکی دیگر از عامل های مهم در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی، تکنولوژی های نوآورانه جدید، بسیاری از وظایف سازمانها را متحول ساخته است. سازمانها نیاز دارند که پویا و منعطف باشند، ناپایداری محیطی را درک کنند و در هرج و مرچ پیشرفت کنند. بنابراین تکنولوژی اطلاعات، نه تنها سازمان های کلاس جهانی را در جمع آوری اطلاعات و تولید محصولات یاری خواهد نمود، بلکه موتورهای جستجوی پیشرفته و نگهداری اطلاعات را امکان پذیر ساخته و بر فزونی و سریز اطلاعات و در نتیجه بر ناتوانی در تجزیه و تحلیل آن ها غلبه خواهد نمود. به عبارتی تکنولوژی، سازمان ها را قادر خواهد ساخت تا ارزانتر، سریعتر، منعطف تر و رقابتی تر عمل کنند و این امر، پیش نیاز رسیدن سازمان به سطح تولید

در کلاس جهانی و جهانی شدن است. این عامل در تحقیقات چون (۲۰۰۰)، دیگالوار و متري (۲۰۰۵)، براون و همکاران (۲۰۰۷)، خانی (۲۰۱۴) جیانگ و همکاران (۲۰۱۴) آورده شده است.

نتایج حاصل شده از تحقیق نشان می دهد که کنترل تأسیسات، به عنوان یکی از عامل های اثرگذار بر تولید در کلاس جهانی شناسایی شده است. این امر نشان می دهد که سازمانها برای رسیدن به تولید در کلاس جهانی، نیازمند رعایت نکات و الزامات مربوطه کنترل تأسیسات و تعمیرات و نگهداری بهره ور فرآگیر هستند. این عامل در تحقیقات دوگان (۲۰۱۳) و طلایی و همکاران (۲۰۱۳) آورده شده است.

مدیریت تأمین کننده، از جمله عامل های کلیدی موفقیت تأثیرگذار در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی است. در این باره باید بیان کرد که برای جهانی شدن، دیگر تأمین کننده تنها نقش کاهش دهنده هزینه ها را نخواهد داشت زیرا رقابت بر سر قیمت متوقف شده است، بلکه نقش تأمین کننده، ارزش افزایی خواهد بود. مشتریان و تأمین کنندگان با هم کار خواهند کرد و تیم های بین سازمانی تشکیل می دهند که این تیمها ارتباطات پیشرفته بین سازمان ها را تسهیل می کنند و نرخ یادگیری را افزایش می دهند. در نتیجه فواید زیادی از تسهیم متقابل تجارب و دانش به دست می آید که منجر به آرایش بهتر کل زنجیره در طول خواسته ها و اهداف مشتری نهایی خواهد شد. به طور کلی می توان بیان نمود که هدف مدیریت روابط تأمین کنندگان در کلاس جهانی، یکپارچه کردن برنامه ریزی، راهنمایی و کنترل کلیه فعالیت های تجاری شامل تأمین کنندگان است. این نتیجه، با نتایج حاصل از تحقیقات آدامز و نیلی (۲۰۰۰)، چون (۲۰۰۲)، براون و همکاران (۲۰۰۷) و سیدحسینی و سلوک دار (۲۰۱۱) و هالیم و همکاران (۲۰۱۲) مطابقت دارد.

عامل دیگر شناسایی شده مربوط به رهبری هزینه / قیمت در رسیدن به تولید در کلاس جهانی است. در توجیه و تفسیر این عامل می توان به این موضوع اشاره نمود که شرکت های در سطح کلاس جهانی، نه تنها از تمامی ظرفیت های موجود برای تولید ارزان ترین محصول استفاده می کند، بلکه دائمًا در حال بهبود عملکرد و افزایش بازدهی خود هستند و روش های نوینی را برای تولید و ارائه ارزانتر محصول ابداع می کنند. چنین بنگاه هایی، محصولی استاندارد با کیفیت و بدون ویژگی های خاص را به بازار عرضه می نمایند. در این حالت بنگاه می تواند قیمت خود را به بازار دیکته کند و از این طریق عرصه را بر رقبای خود تنگ نماید، به طوری که توجیه اقتصادی تولید برای بنگاه های رقیب از بین برود. در پایان باید بیان نمود که دریافت سود کمتر در کنار فروش بیشتر، سازمان های کلاس جهانی را به پیروی از استراتژی رهبری هزینه در بازار رهنمون می سازد. این عامل با تحقیقات چون (۲۰۰۲)، لوانگ و لی (۲۰۰۴)، سیدحسینی و سلوک دار (۲۰۱۱)، دوگان (۲۰۱۳) و جیانگ و همکاران (۲۰۱۴) مطابقت دارد.

مدیریت منابع انسانی، از جمله عامل های کلیدی موفقیت تأثیرگذار در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی است. در این باره باید بیان کرد که برای جهانی شدن، مدیران نمی توانند از کارکنان خود انتظار نتایج عالی داشته باشند، مگر آنکه زمینه های ایجاد چنین نتایجی را در کارکنان خود ایجاد کنند. به عبارتی دیگر جامعه و سازمانی میتواند در مسیر توسعه و پیشرفت، حرکت رو به جلو و با شتابی داشته باشد که با ایجاد بستر های لازم، منابع انسانی خود را به دانش و مهارت های لازم تجهیز کنند تا آنها با استفاده از این توانمندی ارزشمند، سایر منابع جامعه و سازمان را به سوی حصول رشد و توسعه هدایت کنند و لازمه این امر اعمال صحیح مدیریت منابع انسانی در سطح کلاس جهانی در سازمان است. این نتیجه، با نتایج حاصل از تحقیقات عید (۲۰۰۹) و سیدحسینی و سلوک دار (۲۰۱۱) هالیم و همکاران (۲۰۱۲)، نظری (۲۰۱۲)، خانی (۲۰۱۴) و جیانگ و همکاران (۲۰۱۴) مطابقت دارد.

در پایان می توان بیان نمود که عامل رقابت های جهانی، از جمله عامل های کلیدی موفقیت تأثیرگذار در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی است. در اینباره باید بیان کرد که رقابت در کلاس جهانی، بدین معنا است که سازمان ها در بازار جهانی در هر رقابتی موفق باشند. یعنی اینکه از نظر کیفیت، زمان انتظار، انعطاف پذیری، هزینه و قیمت، خدمت به مشتری و نوآوری از هر رقیبی بهتر باشد یا با او برابری کند. در واقع همه شرکت ها بایستی توان فعالیت در یک محیط باز و فروش محصولات خود در عرصه جهانی را کسب نمایند، زیرا تنها در این صورت است که شرکت ها در عرصه تجارت بین الملل و در رقابت های

جهانی موفق خواهند شد. این نتیجه، با نتایج حاصل از تحقیقات دیگالواری و متری (۲۰۰۵)، فارسیجانی (۲۰۱۲)، هالیم و همکاران (۲۰۱۲)، دوگان (۲۰۱۳) و فارسیجانی و آزادور (۲۰۱۴) مطابقت دارد.

در زمینه اولویت بندی عوامل کلیدی موفقیت در پیاده سازی تولید در کلاس جهانی در شرکت لبندی کاله بر اساس نتایج به دست آمده از روش کپلنک، عامل "تکنولوژی" اولویت اول، عامل "مدیریت و کنترل کیفیت جامع با تأکید بر بهبود مستمر" اولویت دوم، عاملهای "رضایت مشتری و رهبری هزینه/ قیمت" اولویت سوم، عامل "تعهد مدیریت" اولویت چهارم، عاملهای "کنترل تأسیسات و مدیریت منابع انسانی" اولویت پنجم، عامل "رقابت‌های جهانی" اولویت ششم و عامل‌های "انعطاف پذیری عملیات، نوآوری و مدیریت تأمین کننده" اولویت هفتم را به خود اختصاص داده است.

بر اساس نتایج حاصله و تجزیه و تحلیل نتایج به دست آمده ارتقای تکنولوژی تولید به منظور افزایش ظرفیت و کیفیت تولید (مربوط به عامل تکنولوژی)، فراهم آوردن زیرساختها و ایجاد فرهنگ مناسب در شرکت در رابطه با مشتری‌داری، تدوین یا بازنگری استراتژی تولید شرکت بر اساس رسیدن چاکی سازمان و رسیدن به کلاس جهانی با محوریت مرکز بر رهبری هزینه، توانمند نمودن کارکنان سازمان و تلاش در جهت ایجاد رضایت شغلی کارکنان به منظور افزایش تعهد به سازمان و تعهد رسیدن به سطح تولید در کلاس جهانی، فراهم آوردن زمینه خلاقیت و نوآوری در شرکت و تقویت بخش تحقیق و توسعه شرکت به منظور ایجاد نوآوری در محصولات، تدوین دستورالعمل ارتباط با تأمین کنندگان در راستای تسهیل رسیدن به سطح تولید در کلاس جهانی، ارتقای یکپارچگی سیستم برنامه ریزی منابع انسانی در شرکت، توجه به شرایط سیاسی و اقتصادی کشور به منظور رسیدن به سطح تولید در کلاس جهانی شیوه‌ها و ابزارهای رسیدن به آن، توجه به رویکرد تعمیرات و نگهداری بهره‌ور جامع و تدوین دستورالعمل تع میرات و نگهداری ماشین آلات، تجهیزات و تأسیسات شرکت در راستای رسیدن به سطح تعمیرات و نگهداری کلاس جهانی پیشنهاد می‌شود.

## منابع و مراجع

- [۱] عارف نژاد، محسن؛ سپهوند، رضا و طغراei سميرمي، مهدى، (۱۳۹۱)، تحليل عوامل موثر بر اجرای موفقیت آمیز شش سیگمای ناب در راستای تولید در کلاس جهانی (مورد کاوی صنعت لوازم خانگی)، فصلنامه مدیریت صنعتی دانشکده علوم انسانی، دانشگاه آزاد اسلامی واحد سندج، سال هفتم، شماره ۲۱.
- [۲] فارسيجانی، حسن و فلاح حسینی، علی، (۱۳۹۰)، شناسایی و اولویت بندی عوامل موثر دستیابی مدیریت زنجیره تامین به کلاس جهانی و ارائه راهکارهای مناسب، چشم انداز مدیریت صنعتی، شماره ۶، ص ص ۴۴ - ۲۵.
- [۳] فارسيجانی، حسن و قيومي، صديقه. (۱۳۹۲). اصول مدیریت ناب- چابک. تهران: انتشارات برآيند پویش.
- [۴] فارسيجانی، حسن. (۱۳۸۳). چالشهای برنامه‌ریزی استراتژیک مدیریت کیفیت پویا در قرن ۲۱ برای تولید در کلاس جهانی، سومین کنفرانس بین المللی مدیریت کیفیت، تهران.
- [۵] فارسيجانی، حسن. (۱۳۹۷). چالش های نوین مدیریت صنایع در قرن ۲۱ جهت دستیابی به رقابت در کلاس جهانی. مجله مدیریت، شماره ۴۵. صص ۲۹ - ۱۲.
- [۶] کشاورز دستک، سمیه و فارسيجانی، حسن، (۱۳۸۹)، بررسی نقش یور ساختهای سازمانی در رسیدن به تولید در کلاس جهان (ی مورد کاوی: شرکت تولیدی سدید)، پژوهش های مدیریت، سال سوم، شماره دهم، ۹۰-۱۲۸.
- [7] Adams, Chris, & Neely, Andy (2000), The performance prism to boost M&A success. *Measuring Business Excellence*, 4(3), 19-23 .
- [8] Armstrong, M. (1993). *A handbook of personnel management practice*, 4th ed London: Kogan Page3.
- [9] Brown, Steve, Squire, Brian, & Blackmon, Kate (2007), The contribution of manufacturing strategy involvement and alignment to world-class manufacturing performance. *International Journal of Operations & Production Management*, 27(3), 282-302 .
- [10] Chan, FTS (2002), Design of material handling equipment selection system: an integration of expert system with analytic hierarchy process approach. *Integrated Manufacturing Systems*, 13(1), 58-68 .
- [11] Digalwar, ABHIJEET K, & Metri, BHIMARAYA A (2005), Performance measurement framework for world class manufacturing. *International Journal of Applied Management and Technology*, 3(2), 83-102 .
- [12] Dogan, O (2013), The Impact on the Operational Performance of World Class Manufacturing Strategies: A Company Application. *International Journal of Business, Humanities and Technology*, 3(8).
- [13] Eid, R, (2009), Factors affecting the success of world class manufacturing implementation in less developed countries: The case of Egypt. *Journal of Manufacturing Technology Management*, 20(7), 989-1008 .
- [14] Evans, R. ( 1991). *How to manage for shorter cycle times and better quality*. Corporate Controller, 26-31, 64 .
- [15] Farsijani, H, & Azadvar, M (2014), Presenting a Pattern to Determine Performance Evaluation Effect in achieving World Class Using SEM. *Applied mathematics in Engineering, Management and Technology*, 2(5), 563-577 .
- [16] Farsijani, H, & Canuthers, A (1996), *World class manufacturing: techniques for implementation for small and medium sized enterprises*. Paper presented at the

- Engineering and Technology Management*, 1996. IEMC 96. Proceedings., International Conference on.
- [17] Jiang, Qingquan, Rees, Mojtaba, Yu, Liu Zhen, & Chen, Qinglan (2014), Prioritization of strategies to achieve world-class manufacturing using a hybrid approach of fuzzy multiple criteria technique: Case study from Quanzhou industrial clusters. *Paper presented at the Fuzzy Systems and Knowledge Discovery (FSKD)*, 2014 11th International Conference on.
- [18] Khani, B. (2014). World Class Manufacturing. *Applied mathematics in Engineering, Management and Technology*, 507513.
- [19] Maskell, B (1989), Performance measurement for world class manufacturing: part 3. *Manufacturing Systems*, 7(9), 36-41 .
- [20] Medori, D, & Steeple, D (2000), A framework for auditing and enhancing performance measurement systems. *International Journal of Operations & Production Management*, 20(5), 520533.
- [21] Mosey, Simon (2005), Understanding new-to-market product development in SMEs. *International Journal of Operations & Production Management*, 25(2), 114-130 .
- [22] Rubrich, L., & Watson, M. (2004). *Implementing World Class Manufacturing, Second Edition* (Includes Lean Enterprise).
- [23] Salaheldin, Ismail, & Eid, Riyad (2007), The implementation of world class manufacturing techniques in Egyptian manufacturing firms: an empirical study. *Industrial Management & Data Systems*, 107(4), 551-566 .
- [24] Sangwan, KS, & Digalwar, AK (2008), Evaluation of world-class manufacturing systems: a case of Indian automotive industries. *International Journal of Services and Operations Management*, 4(6), 687-708 .
- [25] Seyedhosseini, Seyed Mohammad, & Soloukdar, Alireza (2011), Review and Discussion of Theories related to Dynamic Model of World Class Manufacturing Strategy. *Journal of American Science*, 7(7).
- [26] Shafiei Nikabadi, M, Farsijani, H, Amirtaheri, O (2014), Evaluation of advanced manufacturing technologies for worldclass using analytical network process method, World Review of Science, Technology and Sustainable Development, 11(2), 127147.
- [27] Sheridan, J.H ( 1990),World class manufacturing - part I. *Industry Week*, 36-44 .
- [28] Stonich, Paul J (1990), Time: the next strategic frontier. *Strategy & Leadership*, 18(6), 4-7 .
- [29] Talaee,H, Alamtabriz, A, Moradi, E (2013), Assessment of the key factors in the successful implementation of producing world class , (ISM) using an integrated approach Interpretive Structural Modeling (GTMA) graph theory and matrix approach (Case Study: Iran Khodro and Saipa Group), *Journal of Industrial Management*, 5(1), 63-80.
- [30] Uljin, J.M., O; Hair, D; Weggeman, M; Ledlow, G & Hall, H.T. (2000). Innovating the corporate strategy: what would be the mission for international business communication?, *Journal of Business Communication on Strategy, Innovation, Culture and Communication*, Vol. 37 No. 3, pp. 293-317.